

Nyhedsmagasin fra Lund Elmer Sandager Advokater



- 3 Leder: Hollandske tulipaner?
- 4 Initial Coin Offering: Alternativ finansieringsform eller digitalt slaraffenland for spekulanter?
- 6 Spar Nord lancerer samarbejde med tredjeparter via åbent API
- 8 Nye teknologier øger risikoen for økonomisk kriminalitet
- 10 Klientprofil: Flex Funding
- 12 Nye hvidvaskregler – et bidrag til øget regulering af markedet for kryptovaluta
- 14 Partnerprofil: Morten Schwartz Nielsen

Hollandske tulipaner?

I 1630'erne var dyrkningen af den eksotiske tulipan nået til Holland og vakte en vældig interesse for at dyrke løg. Interessen var faktisk så stor, at det var svært at imødekomme den, fordi tulipanløg var svære at masseproducere. Det gjorde, at flere begyndte at dyrke tulipanløg og tjene store penge på at sælge dem, hvilket igen gjorde, at flere og flere mennesker fra middelklassen begyndte at deltage i løghandlen for at undgå at blive efterladt på perronen. I 1637 blev et enkelt løg solgt til en pris, der svarede til prisen på et hus med have og stald i Amsterdams finere kvarterer. Kort derefter skete der en stagnation på markedet, og alle begyndte at sælge, så der udbrød vild panik i hele Holland. Tulipanmarkedet blev udslettet på en enkelt nat og masser af mennesker blev ruineret.

Følelsen af at blive efterladt på perronen kan man godt få, når en Bitcoin i 2012 kunne købes for 10 eller 20 dollars og i 2017 var steget til over 20.000 dollars for en enkelt Bitcoin. Prisen er siden faldet, men en investering i Bitcoin foretaget i 2012-2013

ville stadig have givet et fabelagtigt afkast. Men er Bitcoins og andre kryptovalutaer en potentiel tulipanboble, fordi deres værdi er helt afhængig af tilliden til dem?

Information og viden er afgørende, for at bobler ikke opstår, men det er svært at forholde sig til nye kryptovalutaer, initial coin offering, blockchain-teknologier, og hvad det alt sammen betyder for vores omgang med penge, penges værdi, betalingsmønstre og hvidvask.

I dette nummer af Indsigt bibringer vi læserne lidt mere viden og information om de digitale tendenser og disse virtuelle valutaer, der helt sikkert har en fremtid som betalingsmidler; men en sådan fremtid kræver, at værdien af en digital valuta kan begrundes rationelt.

God læselyst!

Hold dig ajour med nyhedsbreve, aktuelle artikler og spændende arrangementer. Besøg www.les.dk eller skriv til info@les.dk – så er du i gang.

Har du forslag til, hvordan vi kan gøre Indsigt bedre eller gode idéer til områder af juraen, du gerne vil have belyst i en artikel, så send os endelig en mail: indsigt@les.dk

Lund Elmer Sandager Advokatpartnerselskab
Kalvebod brygge 39-41, DK 1560 København V

Indholdet i dette blad er ikke udtryk for rådgivning, da dette altid kræver kendskab til de konkrete forhold i en sag. Artiklerne kan således ikke træde i stedet for rådgivning, hvorfor læserne anbefales at tage kontakt til Lund Elmer Sandager, dersom der måtte være behov herfor.

Design: B14 Tryk: Christensen Grafisk




Carsten Brink
Managing partner,
Lund Elmer Sandager

Initial Coin Offering: Alternativ finansie- ringsform eller digitalt slaraffenland for spekulanter?

Initial Coin Offering (ICO) er gennem de seneste par år blevet udbredt som finansieringsform, når nye kryptovalutaer bliver udbudt på de finansielle markeder – og konceptet bruges stadig oftere blandt teknologivirksomheder og iværksættere i Danmark. Der er dog fortsat stor usikkerhed hos myndighederne om, hvordan ICO og de virtuelle valutaer skal reguleres.



Michael Møller Nielsen
Partner, advokat (L)

20 milliarder dollars. Så mange penge i kryptovalutaer er der i de første tre kvartaler af 2018 investeret i 783 ICO'er globalt ifølge CoinSchedule. Til sammenligning blev der i hele 2017 investeret seks milliarder dollars i ICO'er. Fænomenet har opnået eksplosiv popularitet på grund af sit enorme potentiale for indtjening og den nemme adgang til kapital og investorer i et virtuelt miljø, som ellers er forbeholdt professionelle værdipapirhandlere. Det gør det muligt for alle at udbyde en ICO på tværs af landegrænser til et segment af investorer, som normalt ikke er tilgængelige.

HVAD ER EN ICO?

ICO er en digital hybrid mellem den traditionelle kapitalrejsning ved en børsnotering (IPO) og den netværksbaserede crowdfunding. Finansieringsformen appellerer typisk til iværksættere, der søger at rejse penge til teknologivirksomheder, som udbyder produkter baseret på blockchain. Denne form for kapitalrejsning gennemføres ofte for at færdigudvikle produktet og foregår konkret ved, at virksomheden udbyder sin egen kryptovaluta på en blockchain en såkaldt digital token, som ved salg kan omsættes til andre digitale valutaer som fx Bitcoin og Ethereum eller til traditionelle valutaer som danske kroner eller amerikanske dollars.

INVESTERING MED EKSTRA FORDELE

Den digitale token repræsenterer i sig selv et middel, som giver investorerne adgang til teknologivirksomhedens produkt, når det er lanceret. På den måde kan virksomheden samtidig opbygge et globalt netværk af brugere, som ønsker at aftage dens varer eller tjenesteydelser. Bliver projektet en succes, vil de tidlige investorer kunne drage fordel af en stigning i den digitale tokens værdi, ligesom disse tokens også kan give andre fordele, der typisk er knyttet til udbyderens projekt. Det er således de færreste virtuelle valutaer, der udelukkende fungerer som betalingsmiddel.

DET DIGITALE VILDE VESTEN

Trods sin popularitet har den alternative finansieringsform også mødt alvorlig kritik for sin manglende regulering. Den eksplosive udvikling i antallet af ICO'er på tværs af landegrænser har tvunget myndigheder verden over til at tage stilling til en række regulatoriske spørgsmål forbundet med risikoen ved investeringer i en kryptovaluta. For hvordan beskytter vi investorer, som deltager i ICO'er gennem virtuelle markedspladser uden krav om prospekt eller klar forbrugerbeskyttelse? Netop den manglende kontrol og regulering tiltrækker også mindre hæderlige personer, og det smitter af på de reelle og mere idealistiske, kommercielle projekter.

FORSKELLIGE REGLER VERDEN OVER

I 2017 tog myndigheder i godt 30 lande stilling til, hvordan de forholder sig til reguleringen af ICO'er – med mange forskellige tilgange og regler til følge. Eksempelvis valgte de kinesiske myndigheder helt at forbyde salg af kryptovaluta og digitale tokens, mens myndigheder i USA, Singapore, Schweiz og Abu Dhabi har nøjedes med at advare om ICO'er og tilbyde individuel vejledning.

FINANSTILSYNET VURDERER FRA SAG TIL SAG

Herhjemme oplever Finanstilsynet også en øget interesse fra virksomheder, som ønsker at udbyde ICO'er. Indtil videre lyder meldingen fra Finanstilsynet, at de ikke sidestiller kryptovaluta, der udelukkende fungerer som betalingsmiddel, med finansielle instrumenter. Til sammenligning er traditionelle investeringsformer som fx udstedelse af værdipapirer omfattet af solide, juridiske regler om blandt andet investorbekyttelse og krav om prospekter.

ET VÆRDIPAPIR ELLER EN HANDELSVARE?

Grænsen mellem hvornår et udbud af kryptovaluta ved en ICO kan sammenlignes med et værdipapir (security) eller en handelsvare (commodity) er hårfin. Her kan vi fx hente hjælp i den amerikanske Howey-test, som er relevant, fordi den virtuelle ICO typisk ikke respekterer landegrænser. Det er derfor nødvendigt at undersøge, om den valuta, man ønsker at udbyde, kan være et værdipapir eller lignende sikkerhed efter andre regler end de danske.

INVESTER MED OMTANKE OG FORSIGTIGHED

De finansielle myndigheder i Danmark står over for en lovgivningsmæssig opgave, som samtidig betyder, at udbydere af kryptovalutaer skal være ekstremt påpasselige i forhold til den hårfine og flydende grænse mellem det uregulerede digitale betalingsmiddel og den regulerede investeringsstruktur.

Derfor opfordrer vi hos Lund Elmer Sandager til, at udbydere af kryptovaluta nøje overvejer, om valutaen er omfattet af eksempelvis lovgivningen om alternative investeringsfonde, og om der er krav til hvidvask m.m. Som investor skal du især være opmærksom på de skatteretlige udfordringer.

Kapitalrejsning via ICO'er ved udstedelse af virtuelle valutaer er kommet for at blive, men tænk på at etablere en kryptovaluta, anbefaler vi dig at drøfte struktur og planer godt igennem med dine rådgivere, inden du går i skyen.



Spar Nord lancerer samarbejde med tredjeparter via åbent API

IndSigt har besøgt Spar Nord, der har en vision om at være den førende personlige bank i den digitale verden. Som led i sin strategi vil banken derfor styrke sin position inden for fintech-miljøet, hvor konkurrencen er stærkt tiltagende. Spar Nord har som en af de første banker herhjemme lanceret et såkaldt åbent API. Fremover kan banken således tilbyde løsninger fra fintech-virksomheder og andre tredjeparter direkte til sine kunder.

INDSIGT NYHEDSMAGASIN FRA LUND ELMER SANDAGER
DECEMBER 2018

Spar Nord satte sig for nogle år siden et ambitiøst mål om at blive blandt de første banker til at åbne serverrummet og give samarbejdspartnere, inden for især fintech-miljøet, adgang til kundedata fra sine godt 400.000 kunder – hvis kunderne vel at mærke ønskede og gav samtykke til det. Visionen blev en realitet i foråret 2018, hvor banken lancerede en ny platform for samarbejde med tredjeparter – et såkaldt åbent API, Application Programming Interface, der muliggør integrationen af relevante digitale løsninger for bankens kunder.

STOR FINTECH-AKTIVITET SKABER NYE LØSNINGER

"Lanceringen af API er en vigtig milepæl i vores open banking-strategi, der går ud på at give vores kunder sikker adgang til relevante digitale bankløsninger, uanset om disse er udviklet af banken selv eller tredjeparter", forklarer afdelingsdirektør i Spar Nord København Jesper Slot Jensen.

"Spar Nord har gennem en længere årrække spillet en aktiv rolle i fintech-miljøet, hvor vi blandt andet har investeret i lovende startups, der arbejder med løsninger til nutidens og fremtidens bankkunder. Derudover har vi afholdt hackathons og inkubatorforløb, hvor vi har givet potentielle startups mulighed for at udvikle deres idéer i tæt samarbejde med relevante aktører inden for fintech-miljøet."

Disse aktiviteter har været med til at bane vejen for Spar Nords positionering i fintech-miljøet – både nationalt og internationalt. Derfor har det næste naturlige skridt for banken været at åbne helt op for potentielle samarbejdspartnere med muligheden for at tilgå dele af bankens kundedata direkte.

OPEN BANKING ER FREMTIDEN

De seneste års skærpede lovkrav til finansielle virksomheder betyder, at flere og flere banker vælger open banking som tilgang til udfordringen omkring innovation. Det medfører ifølge Jesper Slot Jensen en øget konkurrence om fintech-virksomhedernes opmærksomhed.

"I branchen kan vi tydeligt mærke, at interessen for fintech er stærkt stigende, og med den følger en naturlig konkurrence om at tiltrække de mest lovende virksomheders opmærksomhed med henblik på et samarbejde. I sidste ende handler det jo for alle banker om at følge med udviklingen og sikre værdiskabende og konkurrencedygtige produkter til kunderne. Og i den sammenhæng kan vi ikke se bort fra, at den teknologiske udvikling fylder mere og mere," fortæller Jesper Slot Jensen og peger samtidig på, at EU's PSD2-direktiv fra januar 2018 har gjort det lovligt for banker at åbne op for adgangen til data fra betalingskonti.

De konkrete retningslinjer for direktivet er dog ikke på plads før engang i 2019. Det har Spar Nord valgt at tage konsekvensen af gennem et selvstændigt initiativ, som skal gøre banken til en mere interessant og handlekraftig samarbejdspartner.

FREMTIDENS DIGITALE BANKOPLEVELSE

I første omgang omfatter bankens API områderne konti og betalinger, men ambitionen er at udvide med flere dele af forretningen. Platformen er bygget gennem brug af udvalgte kundedata, der er stillet til rådighed gennem samtykke fra bankens kunder via NemID. Udbyttet heraf er en slags kunde-token, som banken efterfølgende bruger i API-kommunikationen.

"Vores indgående kendskab til fintech og investeringer i startups har bekræftet vores tro på, at fremtidens digitale bankoplevelse blandt andet skal findes i at integrere løsninger i vores eksisterende forretning – og at vi derigennem kan skabe attraktive muligheder for vores kunder," slutter Jesper Slot Jensen.

Som et led i Spar Nords innovationsstrategi har banken gennem de seneste år lanceret online inkassotjenesten Debito, opsparingsløsningen Ernit og tjenesten til abonnementsovervågning SubHub, hvor arbejdet med API-udviklingen for alvor tog fart.

Om Spar Nord

- Spar Nord er med sine omkring 400.000 kunder, cirka 1.500 medarbejdere og 49 filialer over hele landet blandt de største banker i Danmark.
- I 2017 leverede Spar Nord et resultat efter skat på 989 millioner kroner.

- Spar Nord ejes af cirka 107.000 aktionærer.
- Læs mere på sparnord.dk.



Henrik Høpner
Partner, advokat (H)

Nye teknologier øger risikoen for økonomisk kriminalitet

Økonomisk kriminalitet er mange ting, og gennem de seneste år har området ændret sig markant. Ikke mindst på grund af de mange nye teknologier, der har skabt nye muligheder og øget risikoen for økonomisk kriminalitet. Tænk bare på udbytteskattesagen, underslæb med midler fra satspuljemidler og svindel over internettet. Men hvordan skal du forholde dig, hvis du bliver udsat eller mistænkt for økonomisk kriminalitet?

I takt med at den økonomiske kriminalitet breder sig på internettet, oplever et stigende antal personer, at politi og myndigheder pludselig banker på døren for at gennemføre en ransagning af deres virksomhed eller hjem. Disse udføres ofte på et spinkelt grundlag, og skulle uheldet være ude, er det vigtigt straks at sikre sig juridisk repræsentation. Det bedste råd er aldrig at udtale sig, før advokaten er tilstede – også selvom du er overbevist om din egen uskyld.

Sager om økonomisk kriminalitet er ofte yderst komplekse og kan kræve løbende beslutninger om, hvorvidt man skal afgive forklaring til politiet og anklagemyndigheden eller for eksempel vil bede om yderligere undersøgelser. For forurettede personer er opgaven ofte at opgøre det økonomiske tab, der efterfølgende kan blive behandlet under straffesagen.

UNDERSØG SÆLGERES IDENTITET, NÅR DU HANDLER PÅ INTERNETTET

Mange mennesker bliver snydt, når de handler på internettet. Det kan være ved køb af varer som eksempelvis koncertbilletter på Den Blå Avis eller lignende sider, hvor sælger ikke selv leverer varen. Det bedste råd vi kan give dig i den forbindelse er, at du sikrer dig, at du kender sælgerens identitet. Er der tale om koncertbilletter, kan du også kontakte billetudbyderen og undersøge, om du kan få overflyttet billetterne.

Er skaden sket, og du er blevet snydt i en internethandel, kan og bør du anmelde sagen til politiet. Desværre er det meget usandsynligt, at du får dine penge tilbage, så der er altid god grund til at bruge sin sunde fornuft – særligt i denne type af handler.

ØKONOMISK KRIMINALITET AF ALLE TYPER

I de senere år har vi også set online økonomisk kriminalitet, der omfatter mulig kunstsvindel – en disciplin, der eksploderet i takt med nye, teknologiske muligheder, og som vi også har mødt her hos Lund Elmer Sandager. I en omfattende sag repræsente-

rede vi i byret og landsret én ud af flere personer, der var tiltalt for at forsøge at sælge, hvad anklagemyndigheden mente var et falsk kunstværk. Sagen varede flere år, og klienten blev til sidst frifundet for alle tiltaler.

DEN MEGET OMTALTE UDBYTTESKATTESAG

Helt oppe i toppen af skalaen finder vi den meget kendte udbytteskattesag. Hos Lund Elmer Sandager repræsenterer vi en virksomhed, der er mistænkt i sagen. Der er tale om en omfattende sag, der formodentlig kommer til at vare i mange år, og i den periode er en af vores vigtige opgaver som advokater at virke som tovholdere og forbindelsesled mellem politi, anklagemyndighed og domstole m.v.

Partner og beneficeret strafferetsadvokat Henrik Høpner arbejder med alle former for økonomisk kriminalitet og rådgiver både personer, der har været udsat for denne type af kriminalitet og fungerer som forsvarer for personer, der er mistænkt, sigtet eller tiltalt i forbindelse med efterforskning af sådanne sager.

Klientprofil: Flex Funding skaber digital platform, der forbinder låneudbydere og låntagere

Den danske fintech-virksomhed Flex Funding har med succes udviklet en ny, digital platform, som giver virksomheder og investorer mulighed for lånebaseret crowdfunding. Her investeres direkte i lån til virksomheder, og ifølge CEO Henrik Vad gør det låneprocessen for især små og mellemstore virksomheder nemmere, hurtigere og mere konkurrencedygtig.

Flex Funding blev stiftet i 2013 af Henrik Vad, der havde en vision om at udvikle nye, digitale værktøjer, der kunne udfordre den traditionelle bankverden med nyskabende lånemuligheder. Indsigt har besøgt hovedkontoret i Hellerup, der er omdrejningspunktet for virksomheden, som i dag har aktiviteter i London, Bangladesh og Polen.

NY OG MERE DIREKTE VEJ TIL LÅN OG INVESTERINGER

Forretningen er bygget op omkring en selvudviklet, digital platform, hvor virksomheder kan søge om at få finansieret et lån. Flex Funding står for kreditvurderingen, og bliver lånet godkendt, lægger virksomheden det på den digitale markedsplads – en online auktion, hvor investorer kan se de godkendte virksomheder og læse om, hvem de er, og hvad de skal bruge pengene til.

Bliver investorerne interesserede i en virksomhed, opretter de en konto som i en traditionel bank og kan herefter begynde at investere. Flex Funding udarbejder i den forbindelse de nødvendige dokumenter og gennemgår procedurer omkring identifikation og forebyggelse af hvidvask. Herefter administrer de lånet ved blandt andet at sikre, at den månedlige ydelse bliver betalt og følger op på afkast og andre statistikker.

STRENGERE KRAV TIL BANKERNE EFTER FINANSKRISEN

Flex Fundings kunder kommer af forskellige grunde, der typisk er opstået efter finanskrisen: "Nogle har været i banken og fået et

nej til et lån af den ene eller den anden årsag. Og så er der mange, som gerne vil slippe for bankens sagsbehandlingstid," siger Henrik Vad og fortsætter: "Der er mange parametre, der gør, at bankerne går efter de helt sikre virksomheder, der ikke vægter så meget på deres bøger. Det sker blandt andet, fordi både Finanstilsynet og EU stiller større og større krav, og at det er blevet dyrere for dem at låne penge ud."

Henrik Vad forklarer også, at mange virksomheder foretrækker at sprede deres lån på flere forskellige långivere, så de ikke er afhængige af én långiver, hvis en finansiel krise skulle ramme igen.

DIGITALE LØSNINGER I KREDITVURDERINGEN

I processen omkring kreditvurdering har Flex Funding også en anden tilgang end kreditinstitutterne og bruger eksempelvis machine learning i deres systemer. "Vi har set 160.000 virksomheders seneste fem års historik igennem og fundet dem, der er gået konkurs. På den måde har vi identificeret 50 parametre, vi vægter i processen. Derudover bruger vi forskellige algoritmer, som alle indgår i vores samlede risikoklassificering af virksomheden," forklarer Henrik Vad

GEARET TIL AT RYKKE PÅ NYE MARKEDER

Ifølge Henrik Vad har virksomheden i de første fem år brugt mange ressourcer på at udvikle den avancerede platform, men nu planlægger de at indtage nye markeder. "Vi har brugt meget

tid på at verificere vores koncept. Nu ved vi, at vi kan håndtere meget store og komplicerede områder digitalt, så nu er vi klar til at gå på markedet i Sverige og de øvrige indre markeder til næste år," fortæller Henrik Vad.

Flex Funding tilbyder allerede i dag deres platform til andre virksomheder, som kan bruge den i eget navn og brand. Blandt andet bruger en partner på Færøerne platformen, som giver danske långivere mulighed for at låne ud til færøske virksomheder og færøske långivere mulighed for at låne ud til danske.

På spørgsmålet om, hvad virksomheden er særligt stolte af, peger Henrik Vad på, at de har formået at udvikle og søsat et nyt og effektivt system, som er væsentlig billigere at drive end de traditionelle banker. "Men det, vi nok er allermest glade for, er, at vi ikke har hørt om en eneste låntager, der er utilfreds – og at de kommer igen. Det er jo den bedste syretest."

Flex Funding & Lund Elmer Sandager

Flex Fundings kontakt hos Lund Elmer Sandager er partner og advokat Ulrik Bayer, som primært rådgiver virksomheden inden for selskabsret. Om samarbejdet siger Henrik Vad: "Vi lægger stor vægt på tilgængelighed – og det er utroligt let at komme i kontakt med Ulrik. Det er vigtigt for os, at Lund Elmer Sandager kender os og har indsigt i vores forretning, så vi hurtigt kan håndtere eventuelle problemer – og også på det punkt er vi meget tilfredse."



Henrik Vad
Founder, CEO
Flex Funding A/S

Nye hvidvaskregler – et bidrag til øget regulering af markedet for kryptovaluta

Kryptovaluta har været et varmt emne for spekulanter og andre investeringslystne, siden IT-entusiaster fik øjnene op for Bitcoins mange muligheder. Men Bitcoinen er ikke kun en succeshistorie: Den virtuelle valutas korte levetid har været noget af en rutsjebanetur, og dens værdi er ikke prangende for tiden. EU's femte hvidvaskdirektiv tager fat i flere af kryptovalutaernes udfordringer og øger blandt andet gennemsigtigheden af finansielle transaktioner. Kan denne spæde start på øget regulering være med til at gøre den virtuelle valuta mere stabil og eftertragtet?

Virtuel valuta eller kryptovaluta er en decentraliseret valuta, der altså ikke er reguleret af fx en centralbank. Kursen på kryptovaluta bestemmes hovedsageligt af udbud og efterspørgsel uden en central banks mulighed for at regulere kursen. Det giver i sig selv en meget høj grad af følsomhed og uforudsigelighed for valutaen.

SKEPSIS OVER FOR UREGULERET MARKED

Samtidig er kryptovaluta og handel med den i Danmark ikke underlagt den finansielle lovgivning, der gælder for traditionelle valutaer som fx den danske krone og euroen. På samme måde er handel med kryptovaluta heller ikke underlagt reglerne om hvidvask, fx identifikationskravet.

Da kryptovaluta derudover er baseret på blockchain-teknologien, der sikrer anonymitet, kan den digitale valutahandel potentielt fungere som legeland for kriminelle, der fx ønsker at hvidvaske penge. Det er nogle af grundene til, at flere danske banker nægter handel med kryptovaluta på deres platforme og anbefaler kunder at holde sig fra investeringer i kryptovalutaer.

DET FEMTE HVIDVASKDIREKTIV

EU's femte hvidvaskdirektiv forsøger nu at reducere kryptovalutaens udfordringer ved at udvide reglerne for hvidvask til også at gælde for dette område. Det betyder, at handel med kryptovaluta og andre virtuelle valutaer i et vist omfang bliver underlagt de samme hvidvaskregler, som gælder for traditionelle valutaer –



Linea R. Conforti
Partner, advokat (L)

også kaldet fiatvaluta. Formålet er at øge gennemsigtigheden, bekæmpe hvidvask og finansiering af terrorisme og sikre, at der findes centrale, nationale registre over bank- og betalingskonti eller centrale systemer for dataudtræk.

Samtidig indføres der med det femte hvidvaskdirektiv også skærpede identifikationskrav for højrisikotredjelande og krav til øget overvågning i disse lande.

Tidshorizonten for implementering af EU-direktivet er atten måneder fra ikrafttrædelsen, og det betyder, at det skal være implementeret i Danmark senest den 10. januar 2020.

KRYPTOVALUTAENS FREMTID EFTER DE NYE REGLER
Spørgsmålet er nu, hvordan den øgede regulering påvirker kryptovalutaens udvikling og fremtid. Hvis bankerne åbner op for handel med kryptovaluta på deres handelsplatforme og eventuelt begynder at udbetale gevinster fra investering i

virtuelle valutaer, giver det aktørerne på markedet et stærkt boost af troværdighed. Og det kan forventes at medføre en øget investeringsaktivitet i kryptovalutaer – også fra helt almindelige mennesker og pensionselskaber. Et andet scenarie kan være, at kryptovalutaens udvikling tværtimod kvæles ved reguleringen.

ET SKRIDT MOD REGULERING

De nye regler om identifikationskrav vil uden tvivl åbne et nyt kapitel i den finansielle, virtuelle verden med øget transparens og flere sporingmuligheder, der kan bidrage til mere stabilitet. Direktivet omfatter dog ikke en række af de største wallet-udbydere og kryptobørser, da de har base uden for EU's grænser. Desuden gælder de nye regler kun for udbydere af valutaveksling mellem virtuelle valutaer eller fiat-valutaer og wallet-udbydere, og transaktioner udenom disse aktører rammes fortsat ikke af reguleringen. Det er dog stadig et skridt på vejen for kryptovalutaen.



HVILKE OMRÅDER ER DU SPECIALISERET INDENFOR?

Jeg har stor viden og erfaring med finansielle forhold, såvel compliance og hvidvask, men også finansieringsaftaler, herunder særligt leasingaftaler. Derudover er jeg specialiseret med at føre rets- og voldgiftssager, hvor jeg har en række større, komplicerede sager omkring ledelsesansvar, tab på investeringer og øvrigt erstatningsansvar ved driften af selskaber.

Jeg arbejder også meget med forretningsudvikling og strategi, særligt når jeg gennem bestyrelsesarbejde lærer virksomhederne godt at kende. Jeg interesserer mig meget for erhvervsforhold og er glad for, at jeg har mulighed for at kombinere interessen med det juridiske håndværk.

HVAD HJÆLPER DU DINE KLIENTER MED?

Jeg hjælper klienter med at identificere mulige risici og sørger for, at de minimeres mest muligt. Det er min opgave at sikre, at alt det juridiske er i orden, så klienter trygt kan fokusere på selve forretningen. Bliver det nødvendigt med en tvist, forsvarer jeg vores klienters interesser til vejs ende.

HVAD LÆGGER DU VÆGT PÅ I DIN RÅDGIVNING?

Klar og konkret rådgivning. Der skal være nem kontakt, og svarene skal hjælpe klienten i den daglige forretning. Det skaber transparens for processen.

HVILKE FAGLIGE UDFORDRINGER GIVER FINANSIERINGSRETTEN DIG?

Det er udfordrende at være med til at skabe løsninger, der hjælper klienter og sikrer, at alle interesser bliver sikret mest muligt i den konkrete situation. Når forhandlingen lykkes og ender mødes, så er min opgave færdiggjort.

HVORDAN VIL DU BESKRIVE DIG SELV SOM ADVOKAT?

Nem og tilgængelig. Jeg er rolig og bevarer overblikket, så der ikke tages forhastede beslutninger, men klienternes muligheder bliver overvejet og diskuteret, så vi sammen finder den rigtige løsning. Jeg ser det som min fornemste opgave at kombinere klientens forretningsmæssige interesser med juraens rammer.

HVORDAN HOLDER DU FRI?

Jeg slapper af med min familie, gerne i vores sommerhus på Bornholm. Og så nyder jeg god kunst og gode vine.

Partnerprofil: Jeg ser det som min fornemste opgave at kombinere klienters forretningsmæssige interesser med juraens rammer.

Mød partner, advokat Morten Schwartz Nielsen, der rådgiver om finansieringsret, erstatningsansvar og international handel. Han brænder for at kombinere dyb juridisk faglighed med en engageret interesse for klienternes forretning.

Morten Schwartz Nielsen

- Advokat og partner i Lund Elmer Sandager, møderet for Højesteret
- Højt specialiseret indenfor finansieringsret – særligt leasing
- Fører komplicerede rets- og voldgiftssager om erhvervslivets forhold
- Arbejder herudover med selskabsforhold, virksomhedsudvikling, M&A og bestyrelsesarbejde
- Tidligere konstitueret Landsdommer i Østre Landsret
- Medlem af en række bestyrelser
- Forfatter til Finansiell Leasing og Inddrivelse, DJØFs Forlag

